

『お客様は本物を求めている』 ～オーナーの念いをカタチにする～



とことん自店の強みで勝負する！
オーナーの念いをお客様に伝えるカタチで表現する！

4月から消費税UPにより、消費者の買い控えが懸念される中、お菓子屋さんにとっても関係の無い事ではありません。しかし、お菓子は好きな人が買われる嗜好品です。どのお菓子でも良いのではなく、値段が安いだけでなく、やはり美味しいお菓子を食いたいのが本音ではないでしょうか。

「〇〇店のあの商品」「〇〇店のあの雰囲気」「〇〇店のあのサービス」とお客様から言われるようになるには何が必要なのか。専門店としての原点に立ち返り、何で勝負しなければいけないのかを検証していきます。

手間を惜しまず鮮度を活かし集客し続け、売りたい商品はしっかり魅せていく…厳しい時代に勝ち残るためのヒントを、ポイントが分かりやすい成功事例から、ご紹介します！！

是非、ご参加ください！！

記

《日時》平成26年5月20日(火)13:30～16:30頃 ※13:00～受付

《場所》株式会社 不二商会 2F 展示ルーム

神戸市兵庫区高松町 2-3 TEL078-682-1400

《主催》株式会社 不二商会 《協賛》株式会社 七洋製作所

車でのご来社の方は駐車場有ります

電車でのご来社の方は JR 兵庫駅、高速長田駅までの送迎します

当日の準備もありますので、出席予定の方は、下記ご記入の上、FAX 返信いただきますよう、よろしくお願い致します。(FAX はこちらまで⇒ 078-682-1405)

5月20日 繁盛提案会に参加

会社名 _____ 名前 _____